**Réunion du mardi 12 novembre 2019 : Transformation de la finance**

Exposé de Benjamin Rochard E94 : Benjamin présente son mini CV et ses expériences de 20 années consacrées à la transformation de la finance au sein de trois grands groupes internationaux. Son expertise spécifique porte sur les réorganisations de services financiers, la rationalisation de reportings et la mise en place d’ERP sur des périmètres européens.

Ensuite Benjamin propose son projet d’offre commerciale en qualité de consultant CC, offre intitulée «transformation finance ». Il développe trois exemples de missions-type qu’il a réalisées avec succès:

° pilotage de la performance au sein d’une société de 300 millions € de C.A. et de celle d’un groupe européen d’1 milliard € de C.A.

° modernisation/transformation, management d’un groupe de 40 sociétés pour mise sous contrôle des dépenses et modernisation de la comptabilité

° accompagnement d’une société en post-acquisition.

Son offre de service est jointe à ce compte rendu. Le tour de table a challengé de manière constructive la présentation de Benjamin, ex-salarié devenant consultant et donc entrepreneur de sa nouvelle vie.

Sur la forme, il lui est recommandé d’alléger les slides avec moins de texte pour permettre plus de commentaires de vive-voix. Sur le fond, Benjamin doit choisir, parmi ses expertises, son domaine d’excellence en répondant à deux questions sur les expériences réussies : « qu’as-tu le mieux aimé faire ?, que sais-tu le mieux faire là où tu as obtenu les meilleurs résultats ? Les réponses à ces deux questions te conduiront à choisir ta niche de marché selon le schéma classique des 10 étapes définies par CC relatives à l’accompagnement du consultant » (se reporter au site CC)